

Mit Siegfried als Partner dürfen Sie mehr erwarten

Die Siegfried Gruppe mit Hauptsitz in Zofingen (Schweiz) ist eine bevorzugte Produktions- und Dienstleistungspartnerin der weltweiten Pharmaindustrie. Unser Unternehmen schaut auf eine über 140-jährige Tradition zurück und vereint Chemie und Pharmazeutik unter einem Dach.

Wir entwickeln und produzieren Wirksubstanzen, entsprechende Zwischenstufen und komplexe Darreichungsformen. Rund 2200 engagierte Mitarbeitende in der Schweiz, Deutschland, Frankreich, Malta, den USA und China arbeiten täglich für unsere Kunden an innovativen, integrierten Lösungen.

Unser Standort in Hameln, der seit 2014 zur Siegfried Gruppe gehört, ist seit mehr als 60 Jahren ein Spezialist für die Auftragsherstellung im Bereich Sterilabfüllung. Das Unternehmen fertigt für nationale wie für internationale Pharmaunternehmen flüssige Arzneimittel, die auf allen Gesundheitsmärkten der Welt eingesetzt werden.

Siegfried schafft für Mitarbeitende auf der ganzen Welt spannende Karrierechancen in einem internationalen Umfeld. Wir fördern die fachübergreifende Zusammenarbeit und Gestaltungs- und Einflussmöglichkeiten. Dies alles sowie das dynamische Arbeitsumfeld machen Siegfried zu einem attraktiven Arbeitgeber.

In Hameln suchen wir zur Ergänzung unseres Teams im Business to Business Vertrieb zum nächstmöglichen Termin einen:

Key Account Manager (w/m/d)

Ihre wichtigsten Aufgaben:

- Akquisition und Aufbau von Neukunden sowie Bindung von Zielkunden
- Betreuung von Bestandskunden und Umsatzverantwortung für einen festen Kundenkreis
- Verantwortung für die Pflege der bestehenden Kundenbeziehungen, inklusive einen der TOP 3 Kunden
- Durchführung von Marktrecherchen und operativen Marketingmaßnahmen
- Erarbeitung von Konzepten zur Kundenakquisition
- Bewerten von Neuprojekten sowie deren Nachverfolgung anhand von Marktdaten und Preisinformationen in Abstimmung mit der Siegfried AG
- Verhandlung, Erstellung und Abschluss von Lizenz- und Lieferverträgen, sowie Term Sheets, in Abstimmung mit der Rechtsabteilung der Siegfried AG
- Erledigung von Sonderaufgaben

Ihr Profil:

- Möglichst Abschluss in einem naturwissenschaftlichen Studium, alternativ kaufmännisches Studium mit mehrjähriger Vertriebserfahrung für naturwissenschaftliche / pharmazeutische oder stark erklärungsbedürftiger Produkte
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Erfahrung im Erstellen und Verhandeln von Lieferverträgen
- Idealerweise B2B Erfahrung in der Auftragsherstellung in der Pharmazeutischen oder Lebensmittelindustrie
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Engagement und Erfolgswille
- Teamfähigkeit, Organisationsfähigkeit
- Reisebereitschaft

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an **Friedrich Rieke, jobs-hameln@siegfried.ch**, unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie der **JobID061-1937fri**.

Bitte beachten Sie unsere Datenschutzhinweise auf: www.siegfried.ch/de/jobs-karriere/offene-stellen/

Siegfried Hameln

Langes Feld 13
31789 Hameln

Weitere Informationen finden Sie unter **www.siegfried.ch**

Wir freuen uns auf Sie!